

Департамент образования и науки Костромской области
ОГБПОУ «Галичский аграрно-технологический колледж
Костромской области»

**«Самозанятость - шаг к
предпринимательской деятельности»**

Галич, 2022 год

Введение

Предпринимательство является составной частью рыночной экономики любой развитой страны. Предпринимательство охватывает большую сферу жизни. С помощью него обогащается страна, появляются новые технологии, позволяющие проводить работу быстрее или качественнее, развиваются различные отрасли. Растет количество рабочих мест и, как следствие, уменьшается безработица.

Роль предпринимательства в экономике трудно переоценить. Предпринимательство становится неотъемлемым звеном в структуре общественного воспроизводственного процесса, без которого невозможно обеспечить успешное социально-экономическое развитие общества и рост эффективности производства в условиях рыночной экономики в нашей стране.

Быть предпринимателем, запустить стартап, создать оригинальный продукт, услугу — это захватывающе и перспективно, но требует больших усилий и отдачи. У многих людей есть идеи для бизнеса, идеи для запуска нового продукта, но лишь немногие стартуют и открывают новый бизнес и делают его успешным. Предпринимательство чрезвычайно сложное и рискованное дело, но у него есть свои преимущества. Это путь к успеху, личностному росту и развитию деловых и творческих качеств.

Предпринимательская деятельность

Предпринимательская деятельность это — самостоятельная, осуществляемая на свой риск деятельность, направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг.

Чтобы разобраться, относится ли деятельность к предпринимательской, необходимо оценить следующие признаки:

- **Самостоятельная.** Это значит, что торговля, оказание услуг и иные сделки по поручению, например, работодателя предпринимательской не считаются.
- **Осуществляемая на свой риск.** То есть, ответственность, риски материальных потерь и прочего несете именно вы.
- **Систематическая.** Этот критерий отсекает разовые сделки, например, продажу вашего личного автомобиля или переоформление на другое лицо авиабилетов, если у вас отменилась поездка.
- **Направленная на получение прибыли.** Важно именно намерение получить доход, а не фактическое наличие прибыли.

Виды и формы предпринимательской деятельности

Предпринимательская деятельность подразделяется на 4 вида:

- 1.Производственная ПД – изготовление (выращивание, если речь идет о сельском хозяйстве) продукции с последующей реализацией, выполнение работ, предоставление услуг.
- 2.Коммерческая ПД – перепродажа товаров и услуг (1 этап – закупка товаров и услуг, 2 этап – их реализация по более высокой стоимости).
- 3.Финансовая ПД – перепродажа национальной и иностранных валюты, ценных бумаг.
- 4.Консультативная ПД – предоставление услуг платного консультирования.

Формы предпринимательской деятельности

- **Индивидуальное:**
 - Индивидуальный предприниматель.
 - Индивидуальное предприятие.
- **Коллективное:**

- Кооператив.
- Предприятие.
- Полное товарищество.
- Товарищество на вере.
- Общество с ограниченной ответственностью.
- Общество с дополнительной ответственностью.
- Хозяйственное партнерство.
- Инвестиционное товарищество.
- Непубличное акционерное общество.
- Публичное акционерное общество.
- Семейное предприятие.
- **Государственное.**

Цели предпринимательства

1) получение прибыли от потраченного капитала, финансовых, ресурсных и материальных средств на ту или иную деятельность за определенный период времени;

2) удовлетворение потребительского спроса, его конкретных потребностей

Основная идея бизнеса – доход приходит от людей, чьи потребности или запросы вы удовлетворяете на высоком уровне. Свою бизнес-идею надо хорошо изучить, потому что в её реализации есть множество нюансов.

После того, как вы выбрали свою идею, и на теоретическом уровне уже представляете себе, как стать предпринимателем с нуля, надо подготовить бизнес-план. Конечно, этот документ совсем не гарантирует предпринимательского успеха, но хотя бы обозначит рамки реализации вашей идеи: необходимые затраты, анализ рынка потребителей, маркетинговый анализ, предполагаемые доходы, срок окупаемости проекта.

Как стать индивидуальным предпринимателем

Индивидуальное предпринимательство – самый простой и самый древний тип предпринимательства, когда всеми средствами владеет один собственник, решая вопрос, что, для кого и как производить; единолично распоряжается полученной выручкой и несёт неограниченную материальную ответственность за результаты своей деятельности. Например, для погашения образовавшегося долга, предприниматель рассчитывается своим имуществом, в результате чего по статистике ежегодно разоряется ничуть не меньше индивидуальных предпринимателей, чем регистрируется новых. Индивидуальный предприниматель обычно трудится сам, но вправе нанимать и работников, заключая с ними договор.

Далеко не всем индивидуальным предпринимателям удаётся серьёзно расширить дело. Возможности роста ограничены личными средствами владельца и теми небольшими ссудами, которые он может получить в банке.

Сказывается и то, что индивидуальный предприниматель не может быть специалистом во всех вопросах производства, снабжения, маркетинга, менеджмента, финансов, что часто приводит к принятию ошибочных решений, т.е. к экономическим убыткам.

Однако индивидуальное предпринимательство имеет и определённые преимущества, заключающиеся в минимальной регламентированности деятельности, мобильности, материальной заинтересованности и т.д. В мировой практике эта форма бизнеса характерна для мелких магазинов, предприятий сферы услуг, ферм, профессиональной деятельности юристов, врачей и педагогов.

Предприниматель, обладающий достаточными для создания дела ресурсами, склонный единолично контролировать процесс принятия решений, готовый нести полную материальную и юридическую

ответственность за коммерческую деятельность, предпочтёт стать индивидуальным предпринимателем, став единоличным хозяином фирмы.

Все другие формы предпринимательской деятельности являются коллективными.

Предприниматель за счёт занятия предпринимательской деятельностью обеспечивает свою жизнь и тем самым повышает своё социальное положение. Если говорить о потребителях, то они получают доступ к новым товарам и услугам, могут выбирать между более качественным или более дешевым товаром в зависимости от доходов и расходов

Самый большой плюс индивидуального предпринимательства – это получение легального статуса бизнесмена. Теперь вы можете не опасаться привлечения к ответственности за незаконную предпринимательскую деятельность. А ведь ответственность за нелегальный бизнес может быть не только административной и налоговой, но и уголовной, с реальной судимостью.

Доходы от зарегистрированного бизнеса не придётся скрывать и переживать, что банк, куда поступают платежи, заблокирует вашу карту. Кредитные учреждения обязаны отслеживать регулярные поступления на счета физических лиц и контролировать, нет ли здесь признаков отмывания денег. Если не хотите неприятных разговоров с финансовой разведкой банка, легализуйте свою деятельность в налоговой инспекции.

Мало просто проснуться и сказать себе: «Хочу стать предпринимателем». Для начала должна быть проделана определенная умственная работа. Дело в том, что многие спешат окунуться в пучину бизнеса, не подумав о последствиях. Такое отношение в духе – начну, а там разберемся – в бизнесе не срабатывает.

Здесь очень важно вдумчивое планирование, на этапе которого происходит скрупулезный анализ рынка, ниши и конкурентов, выписываются для наглядности все возможные статьи доходов и расходов,

вычисляются на основании собранных данных коэффициенты эффективности, которые покажут – а стоит ли, вообще, браться за это дело.

Регистрация ИП в 2022 году: пошаговая инструкция

Необходимые шаги, для того чтобы открыть ИП, кратко можно описать так:

1. Подготовить заявление в соответствии с требованиями ФНС.
2. Подать необходимые документы в регистрирующий налоговый орган.
3. Через три рабочих дня получить на электронный ящик, указанный в форме, лист записи ЕГРИП.
4. При желании получить дополнительно бумажные документы о регистрации индивидуального предпринимателя обратиться в ИФНС с запросом.

Предпринимательская деятельность напрямую связана с удовлетворением спроса потребителей. Если этот спрос, конечно, имеет место. Если же предложение предпринимателя не актуально, то никакой прибыли он не получит. Любой бизнес не обходится без риска. Нет абсолютно никаких гарантий, что вложенные средства хотя бы окупятся. Предпринимателю стоит сначала изучить рынок, а не бросаться в омут с головой. Бизнес-план является составляющей предпринимательской деятельности.

Подумайте, какое своё дело вы могли бы открыть.

Выполните задание:

1. Разработать бизнес – идею.

Инструкция: разработать бизнес – идею, используя инструкцию [«Модели создания успешного бизнеса»:](#)

- 1) **Что я произвожу:**

- товар (продукт) или услугу,
- какого назначения,
- где (в каком/их регионе/ах) я буду реализовывать мой потенциальный продукт (услугу),
- насколько широко мой потенциальный продукт (услуга) распространен в том регионе, в котором я намерен его реализовать.

2) В чём уникальность моего продукта (услуги)?

Чёткое понимание отличия того, что именно ваш бизнес-проект будет выпускать в качестве конечного продукта и почему (или чем) он лучше, чем у десятка уже производящих аналогичные товары (услуги) фирм, позволит вам максимально быстро «раскрутить» бизнес-идею: правильно сформулировать рекламный слоган и максимально быстро привлечь как можно больше клиентов. Правильно начатая рекламная компания, во-первых, сэкономит немало финансовых ресурсов на другие организационные мероприятия, во-вторых, позволит быстро создать оборотный капитал (чем большее количество клиентов будет с первых дней вашей деятельности, тем больший финансовый поток будет создан), в-третьих, сделает ваш бренд узнаваемым с первых же шагов, создаст репутацию, что тоже послужит хорошим активом при последующем поиске инвесторов.

3) Кто мои клиенты – потребители продукта или услуги?

Нужно достаточно ясно понимать кто будет ли вашим потребителем: «средний класс» населения, малообеспеченные граждане или ВИП-пользователи.

4) Конкуренты – тоже один из важных факторов. Недооценивать тех, кто уже не один год работает в данной сфере вредно и опасно для нового бизнес-проекта: у них уже есть узнаваемое имя, клиентская база, пройден этап до точки безубыточности, а, значит, основная инвестиционная составляющая уже приносит отдачу – то, что вам только предстоит в будущем!

5) Маркетинговый план – план продвижения вашего продукта (услуги) должен быть детально продуман, потому что большую долю первоначальной

инвестиции будет составлять именно рекламная кампания. При разработке бизнес-плана расходы на первоначальный маркетинг и маркетинг при уже действующем производственном процессе будут просчитаны, но направления должны быть спланированы уже на текущем этапе.

Вот так подробно расписав свою бизнес-идею, вы увидите, как *реально будет выглядеть ваш бизнес-проект*, узнаете уже на первоначальном этапе [планирования](#), что нужно для его реализации, на какие возможности вам стоит рассчитывать, какие риски вам нужно предупредить, сколько времени пройдет до выхода на точку безубыточности.

3. Доказать актуальность бизнес - идеи.

Пройдите тест:

Тест "Каков уровень ваших предпринимательских способностей"

Ответьте "да" или "нет" на предложенные вопросы.

1. Умеете ли вы доводить начатое дело до конца, несмотря на возникающие препятствия?
2. Умеете ли вы настоять на принятом решении или вас можно легко переубедить?
3. Любите ли вы брать на себя ответственность, руководить?
4. Пользуетесь ли вы уважением и доверием окружающих?
5. Вы здоровы?
6. Готовы ли вы трудиться от зари до зари, не получая немедленной отдачи?
7. Любите ли вы общаться и работать с людьми?
8. Умеете ли вы убеждать других в правильности избранного пути?
9. Понятны ли вам идеи и мысли других?
10. Есть ли у вас опыт работы в той области, в которой вы хотите начать собственное дело?

11. Знакомы ли вы с действующими правилами налогообложения, калькуляции заработной платы, ведения бухгалтерского учета?
12. Будет ли в вашем городе или области спрос на товар или услугу, которые вы собираетесь предложить?
13. Есть ли у вас начальная подготовка в области маркетинга и финансов?
14. Хорошо ли идут дела в вашем городе (области) у других предпринимателей вашего профиля?
15. Есть ли у вас на примете помещение, которое можно арендовать?
16. Располагаете ли вы достаточными финансовыми средствами, чтобы поддержать свое предприятие в течение первого года его существования?
17. Есть ли у вас возможность привлечь к финансированию создаваемого вами предприятия родных и знакомых?
18. Есть ли у вас на примете поставщики необходимых вам материалов?
19. Есть ли у вас на примете толковые специалисты, обладающие опытом и знаниями, которых вам не хватает?
20. Уверены ли вы в том, что иметь собственное дело — это главная ваша мечта?

Ключ к тесту

Каждый положительный ответ дает вам одно очко. Подсчитайте, пожалуйста, сумму очков.

Результат

Если сумма очков равна 17 и более, вы имеете все необходимые качества, чтобы стать предпринимателем. Ваши целеустремленность, энергия и вера в успех помогут реализовать любую стоящую идею — главное, чтобы идеи действительно того заслуживали.

Вы набрали от 13 до 17 очков? Ваши шансы на успех в качестве предпринимателя не столь очевидны. Однако вы можете стать удачливым дельцом, коммерсантом.

Если у вас менее 13 очков, из вас вряд ли выйдет хороший предприниматель. Постарайтесь набраться опыта, и прежде чем встать на путь свободного предпринимательства, еще и еще раз сопоставьте свои интересы, желания и возможности.

Кто такие самозанятые и как они работают

Налоги — это обязательные платежи государству, за счет которых оно обеспечивает работу здравоохранения, армии, транспорта и т. п. Только треть доходов бюджета формируют налоги с нефти и газа, остальные $\frac{2}{3}$ — прочие налоги. Если люди не будут их платить, страна не сможет исполнять свои социальные обязательства. Только за счет полезных ископаемых мы жить не сможем.

В России миллионы людей, которые подрабатывают, оказывают услуги, продают товары собственного производства, честно трудятся, но не платят налоги. Это не преступники, а обычные добропорядочные люди, которые зарабатывают своим трудом: няни, репетиторы, ремонтники, фрилансеры, кулинары и другие. Но когда они не платят налоги, они нарушают закон.

Недополучение государством налогов также существенно. В этой ситуации появление нового налога – налога на профессиональный доход, совершенно ожидаемо, а действия государства, предпринимающего попытку вывода «из тени» значительного и стремительно увеличивающегося слоя населения вполне закономерно.

Самозанятый — человек, который работает сам на себя и не нанимает сотрудников. Например, это фрилансеры, репетиторы, блогеры, мастера по ремонту помещений, парикмахеры, фотографы, переводчики и пр. Официально они называются «плательщики налога на профессиональный доход (НПД)».

Индивидуальные предприниматели, не использующие наемный труд, тоже могут получить статус самозанятых. Правда, если предприниматели применяют другой налоговый режим - упрощенную систему налогообложения, единый налог на вмененный доход или единый сельскохозяйственный налог, то для перехода на уплату НПД придется отказаться от этих режимов.

С 1 января 2019 года в России действует налоговый режим, который позволяет самозанятым работать официально и не боясь проверок. Они могут открыто получать деньги наличными или на банковский счет.

Благодаря этому режиму люди спокойно могут печь торты, делать букеты из конфет и продавать через инстаграм. Сам налог на профессиональный доход, которые платят самозанятые граждане небольшой и никакой бумажной волокиты по отчетам не подразумевает.

Общее правило, которое распространяется на всех самозанятых, - это фиксированный «потолок» годового дохода. Он не должен превышать 2,4 миллиона рублей в год. При этом ограничений в разрезе месячного дохода не существует.

Каждому самозанятому один раз в жизни предоставляется налоговый вычет в размере 10 тысяч рублей.

Для самозанятых убрали всю бюрократическую волокиту, которая часто является главным фактором, отпугивающим гражданина от вступления с государством в официальные отношения. От одной мысли о необходимости заполнять налоговую декларацию гражданин готов пойти на риск нарваться на штраф. Большинство граждан, сдающих свое жилье в наем, и рады бы уплатить адекватный налог, но необходимость заполнять кучу малопонятных документов отбивает желание легализовать свои небольшие доходы.

Все эти моменты учтены в новом налоговом режиме. Для того, чтобы стать самозанятым, достаточно зарегистрироваться через специальное мобильное приложение, через кабинет налогоплательщика, через банк или с помощью Единого портала госуслуг. Никаких деклараций, никаких

специальных расчетов, никаких походов в налоговую инспекцию не требуется.

После получения подтверждения о регистрации в качестве самозанятого все взаимоотношения с государством происходят с помощью интернет - приложения . Самозанятый после того, как оказал кому-то услугу и получил оплату, формирует в приложении чек, который поступает в базу данных. Кстати, этот чек он может направить своему клиенту. Больше от самозанятого ничего не требуется. Налог в приложении рассчитывается автоматически, через приложение приходит квитанция, и гражданину остается лишь вовремя ее оплатить.

Виды деятельности

Самозанятые могут предоставлять разного рода услуги, продавать вещи собственного производства и сдавать в аренду жилье. Этот налоговый режим подходит для многих профессий из разных областей. Вот несколько примеров.

IT-сфера: программист, веб-разработчик, компьютерный мастер, аналитик данных, системный администратор.

Помощь по дому и ремонт: сантехник, электрик, уборщик, мастер по ремонту бытовой техники, строитель, столяр, плотник.

Здоровье и спорт: диетолог, логопед, массажист, тренер, инструктор, психолог, сиделка.

Информационные услуги и маркетинг: переводчик, копирайтер, маркетолог, блогер, автор статей, SMM-менеджер, таргетолог.

Красота и мода: модель, парикмахер, стилист, мастер тату, косметик, мастер маникюра, швея, модельер, дизайнер.

Развлечения и творчество: аниматор, ведущий свадеб, гид, артист, музыкант, оператор, фотограф, художник, мастер по пошиву кукол или другим видам декоративно-прикладного искусства.

Финансы и юридические услуги: бухгалтер, юрист, налоговый консультант, финансовый консультант.

Образование: учитель, репетитор, тренер, няня, автор курсов, продюсер онлайн-школы.

Кулинария: повар, кондитер, пекарь.

Плюсы самозанятости

- Простота оформления и низкая налоговая ставка.

Оформить самозанятость очень просто. Это можно сделать в несколько кликов, например, через ФНС или сервис «Свое дело». Государство предлагает самозанятым низкую налоговую ставку: 4% — с доходов от физических лиц, 6% — с доходов от юридических лиц и ИП.

- Возможность совмещения статусов.

Самозанятым может быть физическое лицо, которое уже работает по трудовому договору. Важно помнить, что некоторые работодатели обязывают сотрудников уведомлять, если они ведут деятельность в той же сфере (если же вы работаете, например, учителем и подрабатываете как копирайтер — то здесь вопросов возникать не должно).

Также в статусе самозанятого нельзя оказывать услуги нынешнему или бывшему работодателю, если с момента расторжения трудового договора с ним прошло менее двух лет.

- Отсутствие отчетности и дополнительных взносов.

Чтобы заплатить налоги, не нужно собирать справки или заполнять декларации. Достаточно после каждой оказанной услуги формировать и выдавать покупателю электронный чек.

- Сумма налога рассчитывается автоматически на основе сформированных чеков.

Самозанятость не предполагает отчислений в пенсионный фонд — их выплачивают только на добровольной основе. Также самозанятые не платят дополнительные налоги, включая налог на добавленную стоимость.

- Возможность работы с юридическими лицами.

Статус самозанятого кроме официального дохода дает возможность официально работать с юридическими лицами. Самозанятый может выдать чек, а, значит, организация может оплатить услугу с корпоративного счета.

Как это работает: например, вы умеете ремонтировать кондиционеры, а местной кофейне срочно нужен такой мастер. Раньше кофейне пришлось бы искать специальную компанию, которая пришлет мастера и выставит счет. Сейчас эта кофейня может обратиться к самозанятому и легально оплатить услугу по чеку.

- Поддержка государства.

У каждого региона есть свои меры поддержки самозанятых граждан.

- Широкая сфера деятельности.

Этот режим подойдет для всех, кто хочет получать доход самостоятельно, без посредников. Например, самозанятым может стать мастер по маникюру, копирайтер, фотограф и другие специалисты.

Недостатки самозанятости

- Ограничения по сфере деятельности.

Хотя выбор деятельности для самозанятых очень широк, есть ряд ограничений. Например, нельзя заниматься перепродажей товаров и работать по агентскому договору. Самозанятый также не может продавать подакцизные товары или товары, которым нужны специальные разрешения. Все ограничения можно уточнить на сайте ФНС России.

- Ограничения по доходу.

Налог на профессиональную деятельность ограничивает годовую сумму дохода — она не должна превышать 2,4 млн рублей. Ограничений по

ежемесячному доходу нет. Это значит, что в одном месяце вы можете заработать 500 тысяч рублей, а в другом — 25 тысяч рублей. Если годовой доход всё-таки превышен — придется перейти на другой налоговый режим. Если не сделать этого самостоятельно в течение 20 дней, то налоговая инспекция автоматически переведет вас на общую систему налогообложения.

- Не начисляется трудовой стаж.

Так как ставка налога низкая (4 и 6%), самозанятость не предполагает обязательных взносов в ПФР, значит, трудовой стаж и пенсия не копятся. Однако взносы можно делать на добровольной основе.

- Нельзя нанимать сотрудников.

Самозанятость предполагает работу только на себя, поэтому нельзя нанимать сотрудников, которые бы помогали вам, например, шить игрушки или чинить бытовую технику.

Таким образом, если вы хотите попробовать себя в предпринимательстве, рекомендуется начать с самозанятости. Это наиболее оптимальный вариант начать и приступить к предпринимательской деятельности.

Самозанятость позволяет легально вести бизнес и получать доход от подработок без риска получить штраф за незаконную предпринимательскую деятельность. Иными словами, теперь можно оказывать услуги или продавать товары на совершенно законных основаниях.

Кто оформится как самозанятый, тот будет иметь подтвержденный доход. Самозанятые могут не бояться проверок налоговой инспекции, штрафов и судебных разбирательств из-за того, что не заплатили налоги или ведут предпринимательскую деятельность без регистрации.

Список используемых источников

1. [checkroi.ru]. Профессия «Предприниматель» — кто такой, как им стать и с чего начать. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://checkroi.ru/blog/kak-stat-predprinimatelem-pppg/>
2. [journal.tinkoff]. Плюсы и минусы перехода на самозанятость. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://journal.tinkoff.ru/guide/pro-contra-samozanyatost/>
3. [regberry.ru]. Как стать предпринимателем, с чего начать. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.regberry.ru/registraciya-ip/kak-stat-predprinimatelem-s-chego-nachat>
4. [tstu.ru]. СОВРЕМЕННЫЕ ФОРМЫ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИИ. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.tstu.ru/book/elib3/mm/2014/Evseychev/pages/page%204-5.html>
5. [НАЛОГ- НАЛОГ.ру]. Как стать самозанятым в 2022 году - пошаговая инструкция. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://nalog-nalog.ru/samozanyatye/kak-stat-samozanyatym-poshagovaya-instrukciya/>
6. [Прайм]. Кому выгодно стать самозанятым, а кому не стоит пытаться. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://1prime.ru/business/20210907/834628866.html>
7. [Федеральная налоговая служба]. Кому выгодно стать самозанятым, что будет с зарплатой и пенсией? [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.nalog.gov.ru/rn10/news/smi/9886504/>
8. [Финансовая культура]. Кто такие самозанятые, как получить этот статус и что он дает. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://fincult.info/article/kto-takie-samozanyatye-kak-poluchit-etot-status-i-cto-daet/#:~:text=%D0%A2%D0%B5%D0%BC%2C%20%D0%BA%D1%82%D0%BE%20%D1%81%D1%82%D0%B0%D0%BD%D0%BE%D0%B2%D0%B8%D1%82%D1%81%D1%8F%20%D1%81%D0%B0%D0%BC%D0%BE%D0%B7%>

D0%B0%D0%BD%D1%8F%D1%82%D1%8B%D0%BC%20%D0%B2%D0%B
F%D0%B5%D1%80%D0%B2%D1%8B%D0%B5,%D1%8E%D1%80%D0%B8
%D0%B4%D0%B8%D1%87%D0%B5%D1%81%D0%BA%D0%BE%D0%B3%
D0%BE%20%D0%BB%D0%B8%D1%86%D0%B0%20%E2%80%94%20%D0
%BD%D0%B0%20%25.

Разница между ИП и самозанятым

	ИП на УСН с объектом «доходы»	Самозанятый без статуса ИП
Регистрация	Лично с госпошлиной 800 Р или через интернет бесплатно Срок регистрации — 3 рабочих дня	Бесплатно. Срок регистрации — в день подачи заявления
Лимит годового дохода	219,2 млн рублей	2,4 млн рублей
Сотрудники	До 130 человек	Нельзя нанимать
Налоговая ставка	6% (но может быть другой — от 0% до 8%)	4% — доходы от физлиц, 6% — доходы от юрлиц и ИП
Страховые	Обязательны на ОПС и ОМС. В 2022 году — 43 211 Р +	По желанию

взносы	1% от доходов, превышающих 300 000 Р в год	
Работа по найму	Можно	Можно
Онлайн-касса	Обязательна, если есть покупатели-физлица и деятельность не позволяет работать без кассы	Не нужна
Налоговый учет	Надо заполнять книгу учета доходов и расходов, раз в год сдавать декларацию	Нет
Налоговые вычеты	При УСН ежегодный вычет на сумму взносов на ОПС и ОМС	Один вычет 10 000 Р до достижения лимита